

OFFRE D'EMPLOI

Responsable d'Agence ELEXENT Grand-Ouest (H/F)

CDI - Région Grand Ouest - Poste itinérant, basé à Bordeaux (33)



ELEXENT est une société experte en solutions de recharge pour les véhicules électriques.

- En France, Elexent est issu du partenariat entre le **Groupe Renault** et **Solstyce**, deux acteurs de référence sur le marché de la mobilité électrique.
- Elexent affiche une ambition : faciliter tous les projets d'infrastructure de recharge des flottes de véhicules électriques et hybrides rechargeables.
- De la conception à l'exploitation des réseaux de recharge, Elexent offre des solutions sur mesure et clé en main qui couvrent l'ensemble des besoins des professionnels.

Avec 10 ans d'expertise en mobilité électrique, ELEXENT est un acteur clé à l'échelle nationale en projets IRVE (Infrastructures de recharge pour les véhicules électriques) **auprès des clients BtoB** :

- Etudes prospectives et missions de conseil autour des véhicules électriques et bornes de recharge
- Ingénierie et études techniques dans le cadre des projets de déploiement des IRVE
- Coordination des travaux d'installation des IRVE dans le cadre d'une approche clé-en main, depuis l'étude de faisabilité jusqu'à la mise en services des bornes de recharge

Elexent, c'est avant tout une structure où il fait bon vivre basée sur des valeurs qui nous sont chères : **diversité, engagement environnemental et expertise** !

Pour accompagner son développement en région, Elexent recrute un(e) **Responsable d'Agence en charge de la Région Grand Ouest**.

LE POSTE

En tant que **Responsable d'Agence ELEXENT Grand Ouest**, votre rôle est d'accompagner la croissance de la société et son développement régional.

Rattaché directement à la Direction Générale d'Elexent, vous assurez le développement de ses activités en synergie avec les équipes locales de Solstyce et du groupe Renault.

Vos missions comprennent notamment :

- Développement commercial :
 - o Construction du plan commercial, en lien avec les objectifs du groupe
 - o Identification des clients cibles, suivi et développement d'un portefeuille de clients BtoB
 - o Gestion de la démarche commerciale sur la zone géographique, depuis l'identification des opportunités jusqu'à la signature des contrats clients
 - o Contribution aux appels d'offres nationaux menés par la Direction Commerciale
- Pilotage des affaires
 - o Exécution des contrats clients, avec le respect du planning, budget et rentabilité
 - o Suivi qualité et sécurité de l'activité
- Management : structuration, encadrement et accompagnement de l'équipe
- Suivi financier : construction et suivi du budget, reporting auprès de la Direction générale

Les + du poste :

- Démarche entrepreneuriale
- Management
- Forte autonomie
- Possibilité d'intervenir sur des projets innovants : smart grid (IRVE/stockage/EnR), bornes de recharge à haute puissance (150 à 350kW)

LE PROFIL RECHERCHE

Indéniablement attiré par le terrain, vous avez envie de vivre une expérience entrepreneuriale, adossé à un groupe solide et en forte croissance. Vous disposez de qualités relationnelles permettant de nouer des relations de confiance avec vos clients, de motiver vos équipes et de faire avancer les projets.

Vous disposez d'une formation supérieure en génie électrique, automatismes, informatique industrielle, avec **10 ans d'expérience minimum** en développement commercial et conduite d'affaires, dont au moins 2 ans dans le domaine des IRVE. Expérience en management est indispensable.

Vos qualités d'organisation et de rigueur vous permettent de mener à bien plusieurs projets en parallèle et vous adapter aux spécificités de chaque client (PME, grand compte tertiaire, industriel, collectivité...).

ELEXENT assurera toutes les formations internes nécessaires pour assurer votre rapide montée en compétence et l'autonomie (parcours intégration dès le démarrage du contrat).

Poste ouvert, à temps plein en CDI, rattaché à l'agence de Bordeaux (33). Des déplacements sont à prévoir au niveau régional (Permis B obligatoire) et des déplacements ponctuels au siège. Rémunération selon expérience.