

OFFRE D'ALTERNANCE

Assistant(e) Commercial(e) IRVE (F/H)

Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation (1 an) - Septembre 2021

Poste basé à Paris 20e



ELEXENT est une société experte en solutions de recharge pour les véhicules électriques.

- En France, Elexent est issu du partenariat entre le **Groupe Renault** et **Solstice**, deux acteurs de référence sur le marché de la mobilité électrique.
- Elexent affiche une ambition : faciliter tous les projets d'infrastructure de recharge des flottes de véhicules électriques et hybrides rechargeables.
- De la conception à l'exploitation des réseaux de recharge, Elexent offre des solutions sur mesure et clé en main qui couvrent l'ensemble des besoins des professionnels.

Elexent, c'est avant tout une structure où il fait bon vivre basée sur des valeurs qui nous sont chères : **diversité, engagement environnemental et expertise** !

Pour son **Pôle Business Development**, Elexent recrute un(e) **Assistant(e) Commercial(e) IRVE** (infrastructures de recharge des véhicules électriques).

LE POSTE

En tant qu'**Assistant(e) Commercial(e) IRVE**, vous animez la relation commerciale avec les prospects et clients professionnels en vue de déploiements de solutions de recharge pour les véhicules électriques :

- Accueil et tenue du standard téléphonique
- Tenue à jour des supports commerciaux
- Administration des ventes :
 - o Établissement des devis
 - o Relances clients
 - o Suivi et mise à jour des dossiers clients
- Appels d'offres (AO) :
 - o Préparation des documents à intégrer aux réponses d'AO
 - o Réponses aux AO des marchés publics ou des consultations privées
- Montage d'offres techniques et financières pour les travaux d'installation des bornes de recharge et services associés :
 - o Identification et cadrage du besoin
 - o Étude de faisabilité technique, après, le cas échéant, une visite sur site
 - o Dimensionnement et chiffrage des travaux d'installation de bornes de recharge et services associés
 - o Conseil et accompagnement du client
 - o Négociations et suivi commercial jusqu'à la signature du contrat

LE PROFIL RECHERCHE

Vous êtes étudiant(e) en dernière année d'**école d'ingénieur ou d'université (bac +5)**, idéalement avec une spécialisation **en génie électrique, techniques de ventes ou relation clients**.

Vous êtes passionné(e) par la mobilité électrique.

Vous êtes rigoureux et curieux, vous recherchez le challenge et vous souhaitez vous voir rapidement confier des responsabilités.

Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation d'un an, pouvant déboucher sur une embauche.

Basé au siège d'ELEXENT, Paris 20^e.